

## 『成功する！M&amp;A のゴールデンルール』

## 目 次

# 第1章 M&A における誤解

<b>Introduction</b>	2
<b>1 当事者の誤解 M&amp;A は合併と買収？</b>	3
[図1-1-1] M&Aとは？	4
<b>2 当事者の誤解 M&amp;A は本当に必要なのか？</b>	5
(1) 国内に目を向けてみたら？	6
[図1-2-1] 国内環境の変化とM&A	9
(2) 海外に目を向けてみたら？	9
[図1-2-2] FTAAP（アジア太平洋自由貿易圏構想）	10
(3) これからのM&A	11
<b>3 当事者の誤解 M&amp;A は大企業だけのもの？</b>	12
(1) M&Aは大企業だけのものではない	12
[図1-3-1] M&Aに関連する法律	13
(2) 中小企業こそM&Aの積極的な活用を	14
<b>4 当事者の誤解 M&amp;A はすぐにできる？</b>	15
(1) M&Aはどのような手続で行われるのか	15
[図1-4-1] M&Aの一般的な流れ	15
(2) M&Aはすぐできるのか	16
[図1-4-2] M&Aに必要な期間	17
<b>5 当事者の誤解 M&amp;Aに必要な外部協力者？</b>	18
(1) M&Aは自社のメンバーだけでできるか	18
[図1-5-1] M&Aにおける外部協力者の活用	19

(2) 外部協力者	20
[図1-5-2] M&Aにおける外部協力者の例	21
(3) 外部協力者の選定方法	23
<b>6 当事者の誤解 M&amp;Aは必要な場面で考える？</b>	24
(1) 会社や事業の成長のライフサイクル	24
[図1-6-1] 会社や事業のライフサイクル	25
[図1-6-2] 危機時期における手続とM&A	28
(2) 日頃から経営者が考えておくべきこと	28
[図1-6-3] M&Aはどの時期でも考える	30
<b>7 当事者の誤解 情報管理はそんなに大事？</b>	31
(1) 情報管理の重要性	31
[図1-7-1] 上場企業における情報開示	31
(2) 具体的な情報管理の方法	32
[図1-7-2] 情報管理の方法	32
(3) M&Aの実行後の情報管理も忘れずに	33
<b>8 売り手の誤解 赤字や債務超過の会社は売れない？</b>	34
(1) うちの会社は売れるか	34
(2) 赤字や債務超過会社でも売ることは可能	34
(3) 何に値段がつくのか	35
(4) 売り手での取組み	36
[図1-8-1] 売り手の会社や事業の価値	37
<b>9 売り手の誤解 経営権を完全に手放さないとダメ？</b>	38
(1) 経営権はどうなるか	38
(2) 経営権を維持したり経営に関与したりしながらのM&A	38
[図1-9-1] M&Aの方法	39
<b>10 売り手の誤解 会社は会社にしか売れないのか？</b>	42
(1) 会社の売却先は外部の会社？	42

(2) MBO .....	42
(3) EBO・MEBO .....	43
(4) MBO・EBO・MEBO の課題と方法 .....	43
[図1-10-1] MBOのイメージ .....	44

## 11 売り手の誤解 会社の売り時は今？ .....

(1) 売り急ぐと悲劇につながる .....	45
(2) M&Aを意識すべきタイミング .....	45
(3) 名義株の問題の解決を .....	46
[図1-11-1] 名義株の問題と解決方法 .....	47
[図1-11-2] 全部取得条項付株式の利用 .....	48
(4) 急にM&Aの売却ニーズが出てきたときの対応 .....	48
[図1-11-3] 売り手でのM&A .....	49

## 12 買い手の誤解 M&Aを行えばシナジーが生まれる？ .....

(1) 買い手のM&Aの目的 .....	50
(2) 買い手の期待し得るシナジーとは .....	50
(3) 負のシナジー .....	53
[図1-12-1] 買い手が検討すべきシナジー .....	53

## 13 買い手の誤解 少しでも早く、1円でも安く？ .....

(1) 買い焦ると？ .....	55
(2) かけるべきところには時間と費用をかける .....	55
(3) 安く買いたくと？ .....	56
[図1-13-1] 買い手のリスクヘッジ .....	57

# 第2章 M&Aにおける心掛け

Introduction .....	60
1 トラブルの特徴 M&Aにおけるトラブルの特徴 .....	61

(1) M&Aにおけるトラブルの特徴 .....	61
(2) リスクヘッジへの意識を高めることが重要 .....	63
[図2-1-1] M&Aにおけるトラブルの特徴 .....	63

## 2 トラブルになるポイント M&Aの4つのトラブル

### ポイント .....

(1) M&Aの手続の中でトラブルになるポイント .....	64
(2) M&Aの4つのトラブルポイントはどこか .....	65
[図2-2-1] M&Aの4つのトラブルポイント .....	66
(3) M&Aにおけるトラブルの内容と原因 .....	66
[図2-2-2] M&Aのトラブルの原因と対応 .....	68

## 3 手続① M&Aの検討開始 .....

(1) 目的を明確に設定することの重要性 .....	69
(2) 目的を維持し続けることの重要性 .....	70
[図2-3-1] 方針と目的の明確化と一貫性 .....	71

## 4 手続② 外部協力者の選定と契約の締結（トラブル

### ポイント①) .....

(1) 外部協力者の選定 .....	72
(2) 外部協力者との間でのトラブル .....	73
(3) アドバイザーとの契約を締結する際に注意すべきポイント .....	75
(4) アドバイザーとの契約締結前後で注意すべきポイント .....	80
(5) 信頼できるアドバイザーの選定方法 .....	81
[図2-4-1] アドバイザーとの契約における注意点 .....	82

## 5 手続③ 企業価値評価 .....

(1) 一般的な企業価値の算定方法 .....	83
(2) 中小企業のM&Aの現場では .....	85
[図2-5-1] 企業価値・事業価値の算定方法 .....	86
(3) 「営業権」の考え方 .....	87

[図 2-5-2] 営業権	87
<b>6 手続④ 相手の探し方</b>	89
(1) M&A の相手の探し方	89
(2) 経営者等の人脈を通じて探す方法	89
(3) 外部協力者を通じて探す方法	90
[図 2-6-1] 相手の探し方	90
<b>7 手続⑤ 密密保持契約の締結（トラブルポイント②）</b>	92
(1) NDA や CA とは	92
(2) 密密保持契約締結の段階も M&A のトラブルポイントの 1 つ	93
[図 2-7-1] 密密保持契約締結における注意点	100
<b>8 手続⑥ 基本条件の交渉</b>	102
(1) 当事者の意向の確認としり合わせ	102
(2) スキームの選択と決定	102
[図 2-8-1] スキームの選択と決定	103
<b>9 手続⑦ 基本合意書の締結（トラブルポイント③）</b>	104
(1) LOI や MOI とは	104
(2) 基本合意書の締結の段階も M&A のトラブルポイントの 1 つ	104
[図 2-9-1] 事業譲渡における基本合意書	105
(3) 基本合意書の内容はさまざま	114
<b>10 手続⑧・手続⑨ 詳細調査の実施と調査結果に基づく交渉</b>	115
(1) デューディリジェンスとは	115
(2) デューディリジェンスの内容	116
(3) デューディリジェンスの結果に基づいた検討	118
(4) ブレークをいとわない	119
[図 2-10-1] デューディリジェンス (DD)	120
<b>11 手続⑩ 最終合意書の締結（トラブルポイント④）</b>	121
(1) 最終合意書の締結	121

(2) 最終合意書締結の段階も M&A のトラブルポイントの 1 つ	121
[図 2-11-1] 事業譲渡における最終合意書	122
(3) クロージングの際の注意点	133
<b>12 手続⑪ M&amp;A 手続の実行</b>	134
(1) M&A 実行後の事務	134
(2) M&A を実行した後が本当のスタート	134
[図 2-12-1] M&A を実行した後が本当のスタート	135

## 第 3 章 M&A の具体的方法

<b>Introduction</b>	138
<b>1 総 論 基本的な考え方</b>	139
(1) 中小企業の M&A を成功させるために	139
[図 3-1-1] 中小企業の M&A を成功させるために	140
(2) 状況が許せば関係性の構築を	140
[図 3-1-2] 中小企業の M&A の方法	142
<b>2 各 論 事業譲渡</b>	143
(1) 事業譲渡の内容	143
(2) 事業譲渡の手続	144
[図 3-2-1] 事業譲渡①（実行）	145
[図 3-2-2] 事業譲渡②（実行後）	145
[図 3-2-3] 事業譲渡の手続の一例（上場企業間の全部譲渡の場合）	146
(3) 譲渡人の競業避止義務	147
(4) 商号使用者の責任	148
(5) 事業譲渡を選択する場合のメリット	150
(6) 事業譲渡を選択する場合のデメリット	151
<b>3 各 論 株式譲渡</b>	153

(1) 株式譲渡の内容	153
(2) 株式取得の方法	153
[図 3-3-1] 株式譲渡①（実行前）	154
(3) 株式譲渡の手続	154
[図 3-3-2] 株式譲渡②（実行後）	155
(4) 株式譲渡のメリット	156
(5) 株式譲渡のデメリット	157
(6) 段階的な株式譲渡スキーム	158

#### 4 各 論 新株発行 159

(1) 新株発行の M&A での活用	159
[図 3-4-1] 第三者割当増資①（実行前）	160
[図 3-4-2] 第三者割当増資②（実行後）	160
(2) 新株発行の手続	160
(3) 新株発行のメリット	161
(4) 新株発行のデメリット	163

#### 5 各 論 株式交換 165

(1) 株式交換の概要	165
[図 3-5-1] 株式交換①（実行前）	166
[図 3-5-2] 株式交換②（実行）	167
[図 3-5-3] 株式交換③（実行後）	168
(2) 株式交換の手続	168
[図 3-5-4] 株式交換の手続	169
(3) 株式交換のメリット	170
(4) 株式交換のデメリット	171

#### 6 各 論 株式移転 173

(1) 株式移転の概要	173
[図 3-6-1] 株式移転①（実行前）	174

(2) 株式移転の手続	174
[図 3-6-2] 株式移転②（実行）	175
[図 3-6-3] 株式移転③（実行後）	176
(3) 株式移転のメリット	176
[図 3-6-4] 株式移転の手続	177
(4) 株式移転のデメリット	178

#### 7 各 論 会社分割 179

(1) 会社分割の概要	179
[図 3-7-1] 吸収分割①（実行前）	181
[図 3-7-2] 吸収分割②（実行）	182
(2) 会社分割の手続	182
[図 3-7-3] 会社分割の手続（吸収分割）	183
(3) 会社分割のメリット	184
(4) 会社分割のデメリット	186

#### 8 各 論 合 併 188

(1) 合併の概要	188
[図 3-8-1] 吸収合併①（実行前）	189
[図 3-8-2] 吸収合併②（実行）	190
(2) 合併の手続	190
[図 3-8-3] 吸収合併③（実行後）	191
[図 3-8-4] 吸収合併の手続	192
(3) 合併のメリット	193
(4) 合併のデメリット	195

・おわりに～M&A の活用で豊かな社会の実現を～ 198

・事項索引	199
・著者略歴	202